

Finance Ensemble

*Une solution
francophone
de financement
participatif*

**VOS PROJETS
ONT MAINTENANT
LEUR COMMUNAUTÉ
NUMÉRIQUE!**

Vous êtes jeunes et voulez que les choses bougent?
Vous êtes entrepreneurs? Vous voulez financer un projet associatif? Avec **finance-ensemble.org** vous pouvez mobiliser vos amis et bien d'autres personnes pour réaliser votre rêve!

finance-ensemble.org

COMMENT ÇA MARCHÉ?



J'AI UN PROJET
Je souhaite le réaliser et financer de manière collaborative



JE LE PARTAGE
Sur la communauté francophone de Finance Ensemble et commence une campagne autocollecte dans mon réseau



JE REÇOIS DES FINANCEMENTS

Ma campagne est réussie, j'ai atteint le montant espéré. Je remercie les contributeurs en leur envoyant des contreparties



JE RÉALISE MON PROJET

Je peux commencer à développer mon projet grâce aux dons des francophones

1. Impliquez-vous !

C'est par vous que tout commence ! Vous êtes le moteur de votre projet, vous devez y croire et relayer le plus possible votre campagne.

2. Donnez vie à votre campagne

Bien présenter votre projet est essentiel. Il s'agit de montrer qui vous êtes et quelles sont vos motivations. Soignez la présentation du projet, ajoutez des vidéos, de belles images, des liens qui vous permettront d'illustrer votre campagne et donneront envie à un large public de vous soutenir.

3. Créez votre réseau et mettez-le à contribution

Dans la grande majorité des cas, le financement de projet sur un site de don-récompense repose sur la capacité du porteur de projet à mobiliser autour de lui, ce que l'on appelle « l'auto-collecte ». Partagez, partagez, partagez !

4. Votre financement

Faire sa campagne d'auto-collecte, c'est trouver un financement mais aussi aller à la rencontre des autres et créer des relations fortes avec les personnes qui vous soutiennent.

5. Pensez aux contreparties

Une fois votre campagne terminée, vous pourrez récupérer l'argent récolté. Le financement en don-récompense implique une contrepartie au profit de ceux qui vous financeront, elles doivent être à la fois attractives pour les contributeurs et lucratives pour le porteur de projet.

6. N'oubliez pas les coûts !

Pensez à inclure dans votre objectif financier : le montant dont vous avez besoin pour réaliser votre projet, les coûts de réalisation et d'expédition de vos contreparties, etc.

→ finance-ensemble.org